

# Оптимізація ліцензування Майкрософт



Марія Перегінець  
*Ліцензійний менеджер  
Майкрософт Україна*

**Microsoft** | Volume Licensing



# План презентації

- 1. Базові поняття ліцензування та вигоди придбання наборів продуктів
- 2. Порівняння цін та платежі за угодами
- 4. Переваги корпоративних програм, вибір між постійним та тимчасовим користуванням



Що таке ліцензія та ліцензування Microsoft?

**Microsoft** | Volume Licensing

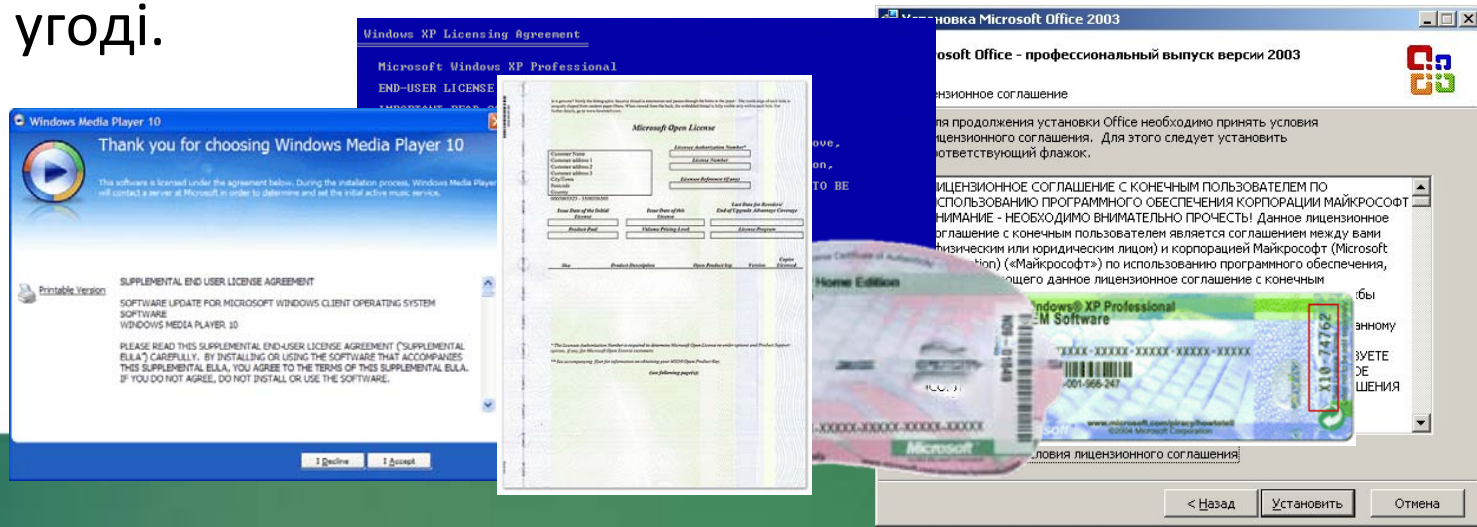
# Програмне забезпечення – інтелектуальна власність

Програмне забезпечення розглядається як звичайний товар, що можна придбати на власний розсуд

## Це уявлення не правильне

**Насправді:**

Програмне забезпечення є об'єктом авторського права  
Microsoft продає не саме ПЗ, а право на його використання – ліцензії. Програму слід використовувати тільки так, як вказано в ліцензійній угоді.



# Види ліцензій на ПЗ Microsoft

- Коробковий продукт (FPP)
- Ліцензія OEM  
(Original Equipment  
Manufacturer –  
постачальник техніки)
- Програми корпоративного  
ліцензування (Volume  
Licensing)
- ПЗ, що завантажується  
вільно через інтернет



# Коробкові продукти (FPP)

- Найбільша вартість
- Підтвердження ЛЕГАЛЬНОСТІ:
  - Упаковка з сертифікатом автентичності (COA)
  - Оригінальний носій з елементами захисту від підробки
  - Документи про придбання
  - Вміст коробки (Ліцензійна угода чи Керівництво користувача (часто тільки в електронному вигляді))
- АКТИВАЦІЯ – обов'язкова для більшості продуктів
- ПРОДУКТИ – основні прикладні програми, сервери, операційні системи, ігри, «мишки», клавіатури





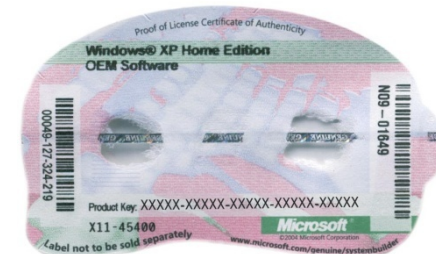
# Нюанси використання

## Обмежені права на використання:

- **Немає** права зміни мовної версії
- **Немає** права Downgrade (як виняток деякі серверні продукти)
- **Не можна** купити Software Assurance на Office FPP
- **Можна** переносити з одного ПК на інший
- **Можна** одноразово передати продукт (всі компоненти, що входять в поставку!) іншому користувачу
- **Доступні** ліцензії на оновлення – Upgrade
- <http://www.microsoft.com/about/legal/useterms/default.aspx> - EULAs

# OEM-версії продуктів

- ВАРТІСТЬ
- ПІДТВЕРДЖЕННЯ ЛЕГАЛЬНОСТІ:
  - Сертифікат автентичності COA (наклеєний на корпус ПК)
  - Документи про придбання
  - Носій
- ПРОДУКТИ: досить обмежений набір







# Нюанси використання

## Обмежені права на використання:

- **Не можна** продавати OEM-ліцензії кінцевим користувачам окремо від комп'ютерної техніки
- **Немає** версій оновлення, немає спеціальних академічних цін
- **Не можна** переносити з одного пристрою на інший
- **Не можна** використовувати іншу мовну версію
- Строк дії ліцензії = строку використання комп'ютера
- **Можна** передавати OEM ліцензію тільки разом з ПК
- **Можна** використовувати право Downgrade для певних серверних продуктів та операційних систем
- **Можна** придбати Software Assurance протягом 90 днів з моменту придбання OEM ліцензій



# Корпоративні ліцензії

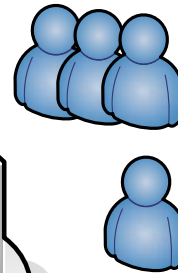
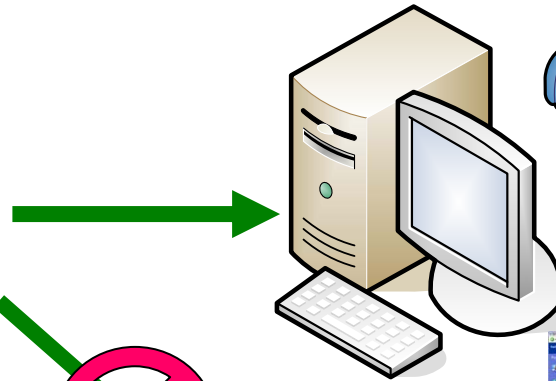
- ОПТИМАЛЬНИЙ ВАРІАНТ ДЛЯ ОРГАНІЗАЦІЙ:
  - Тимчасові та постійні ліцензії
  - Одноразова оплата та щорічні платежі
  - Спеціальні програми для навчальних та держустанов
- ВАРТІСТЬ: Гнучка система знижок та ціноутворення залежно від обсягу та типу замовлення
- Software Assurance - програма підтримки корпоративних клієнтів
- ПРОДУКТИ: всі - операційні системи (оновлення), прикладні програми, серверні продукти, засоби розробки
- ПІДТВЕРДЖЕННЯ ЛЕГАЛЬНОСТІ:
  - Ліцензійна угода
  - Документи про придбання
  - Інформація на сайті eOpen чи MVLS

**Виняток** - операційна система постачається тільки в версії Upgrade, повна ліцензія повинна бути придбана в OEM-версії чи в коробці

- **Повна версія** – канал продаж OEM, коробкова версія
- **Upgrade** – вимагає наявності повної версії ОС, пропонується у всіх програмах корпоративного ліцензування, дає право використання попередніх версій, не підлягає переносу
- **Get Genuine Solution for Windows Vista / Get Genuine Kit** – версії для легалізації ОС
- **Get Genuine Solution** – через програму Open License, один ключ, один образ, можна придбати право на нові версії Software Assurance

# Настольні операційні системи

## 1 Ліцензія = 1 Комп'ютер

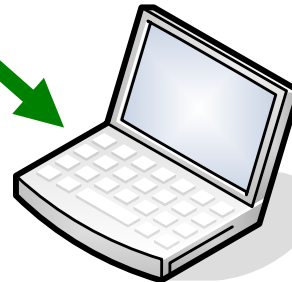


К-сть користувачів – будь-яке

Одночасних користувачів – тільки один.



Віддалений помічник не ліцензується



Встановлення другої копії ОС на той же ПК чи на інші ПК, включаючи переносні,  
**ЗАБОРОНЕНО**

В рамках програм корпоративного ліцензування можна купити тільки Windows Vista Business Upgrade, Vista Enterprise – право на 4 екземпляри

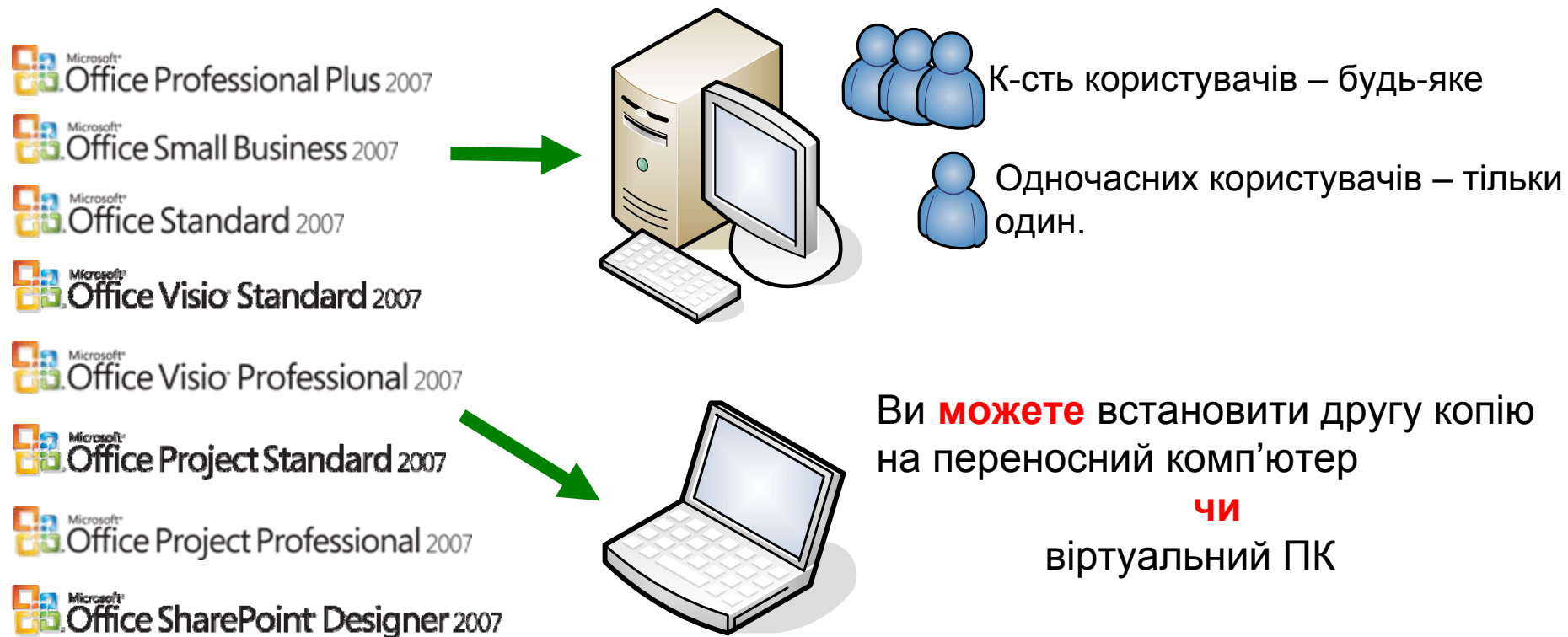


# Права GGS/GGK

Get Genuine Solution (GGS)	Get Genuine Kit (GGK)
Ліцензія прив'язана до ПК і не може бути перенесена на інший ПК чи передана іншій організації	
<b>Версія ОС</b>	
Windows Vista	Windows Vista
<b>Мовна версія</b>	
російська	Російська і англійська
<b>Право на використання попередніх версій (downgrade right)</b>	
Є (попередні версії до Windows 98 SE)	немає
<b>Мінімальний об'єм замовлення</b>	
5 ліцензій	1 ліцензія
<b>Що входить в поставку</b>	
- Наклейка сертифікату автентичності (COA) повинна бути приклеєна до кожного ПК)	- Наклейка сертифікату автентичності (COA) повинна бути приклеєна до кожного ПК)
- Угода Microsoft Open License	- Ліцензійна угода кінцевого користувача (EULA)
- Доповнення до умов ліцензійної угоди	- Носій (disk kit)
- Права на використання продукту (PUR)	
- Ліцензійний сертифікат Microsoft Open License	

# Прикладні програми

## 1 Ліцензія = 1 Комп'ютер



Ви **можете** встановити другу копію на переносний комп'ютер

**чи**  
віртуальний ПК

При використанні в термінальному режимі потрібна ліцензія для **КОЖНОГО** ПК

# Bepcii 2007 Microsoft Office System



Microsoft Office  
Basic 2007

Microsoft Office  
Home and Student  
2007

Microsoft Office  
Standard 2007

Microsoft Office  
Small Business  
2007

Microsoft Office  
Professional 2007

Microsoft Office  
Professional Plus  
2007

Microsoft Office  
Enterprise 2007

Microsoft Office  
Word 2007



Microsoft Office  
Excel 2007



Microsoft Office  
Outlook 2007



Microsoft Office  
PowerPoint 2007



Microsoft Office  
OneNote 2007



Microsoft Office  
Publisher 2007



Microsoft Office  
Outlook 2007 c  
Business Contact  
Manager



Microsoft Office  
Access 2007



Microsoft Office  
InfoPath 2007



Microsoft Office  
Communicator



Integrated  
Enterprise Content  
Management



Electronic Forms



Advanced  
Information Rights  
Management and  
Policy Capabilities



Microsoft Office  
Groove 2007



# Серверне ліцензування – загальні правила

- *Ліцензія на Сервер & CAL*
  - на «робоче місце» - серверна ліцензія;
  - користувачам – Client Access Licenses
- *External connectors* – для зовнішніх користувачів
- *Ліцензія на процесор*





# CALs призначені – User чи Device

Per Device (10 Device CALs)



Per User (4 User CALs)



# Які є способи (програми) придбання?





**Програма одноразових закупівель  
Microsoft Open License та програми  
розстрочених платежів Enterprise Agreement**

**Microsoft** | Volume Licensing



# Опис програми Open License

Платежі	Одноразовий платіж в момент оплати
Ліцензія	Постійна (безстрокова)
Замовник	Одна юридична особа
Строк дії угоди	24 повних календарних місяці
Замовлення	Від 5* будь-яких ліцензій
Додаткові замовлення	За вибором замовника, замовлення передує установці продукту
Продукти	Повний набір продуктів Microsoft для бізнесу
Типи ліцензій	License, Upgrade, License&Software Assurance, Upgrade/Software Assurance, Software Assurance
Стандартизація	На вибір
Рівні цін	Open Business: 5+ ліцензій з будь-якої категорії продуктів Open Business+500: в певній категорії продуктів для отримання рівня цін C потрібно набрати 500+ баллов
Фіксація цен	відсутня

# Можливості, які надає програма Enterprise Agreement

- Ліцензування та стандартизація парку ПК
- Зручний облік та управління ліцензіями
- Контроль та прогнозування витрат на ПЗ за рахунок фіксації рівня цін
- Скорочення ТСО за рахунок фіксації вартості на ліцензії та розстрочення платежів
- Можливість збільшення покриття ліцензіями парку ПК, звітування раз в рік (використання – коли потрібно, оплата в річницю)
- Завжди оновлені версії замовлених продуктів
- Сучасний персонал - навчання працівників через ресурси ELearning, Training vouchers, Technet
- Отримання носіїв безкоштовно

# Продукти платформи

## Microsoft Office Professional Plus



## Windows Vista Upgrade



## Core CAL

Windows CAL

Exchange Stnd CAL

Configuration Mngr CML

SharePoint Stnd CAL

Desktop Professional Platform – 15% знижки на платформу

# Афілійовані особи

- Певні угоди (Enterprise, Open Value) - включення ПК афілійованих осіб (в яких більше 50% участі);
- Аф.особа – юридична особа, якою замовник володіє на праві власності; яка володіє замовником; чи якою володіє на праві власності третя особа, що володіє теж і замовником (внучки і дочки)
- Кожна афілійована особа повинна бути включена в цілому (т. т. ліцензувати необхідно всі використовувані (кваліфіковані) ПК базовими продуктами; дод. на вибір)

# Ціноутворення Enterprise угоди

- Рівень ціни залежить від к-сті ліцензованих базових продуктів
- Вибираючи платформу замовник отримує знижку 15% від вартості платформи
- Рівень ціни на включені в первинне замовлення фіксується в момент підписання угоди
- Ціна на первинне замовлення фіксується в момент підписання угоди і ділиться на 3, розмір річного платежу не змінюється
- Рівень цін на додаткові продукти залежить від рівня ціни на платформу чи окремих вибраних компонентів
- Додавання нових додаткових продуктів – розраховується по прайс-листу, що діє на момент замовлення, але за зафіксованим рівнем
- Докупка (true up)- ціни фіксується в момент підписання угоди
- Renewal (поновлення)- при продовженні угоди знижка на платформу 5%



# Ціноутворення EAS угоди

## Програма строкового використання (по типу оренди)

- Вибираючи 3-и базових продукти(платформу) замовник отримує знижку 5% від вартості платформи
- Можливість зменшення к-сті ліцензій та зменшення ціни
- Продукти, первинно замовлені, додаються в річницю як L + SA, додаткові продукти в місяць установки

## Закінчення строку дії, варіанти:

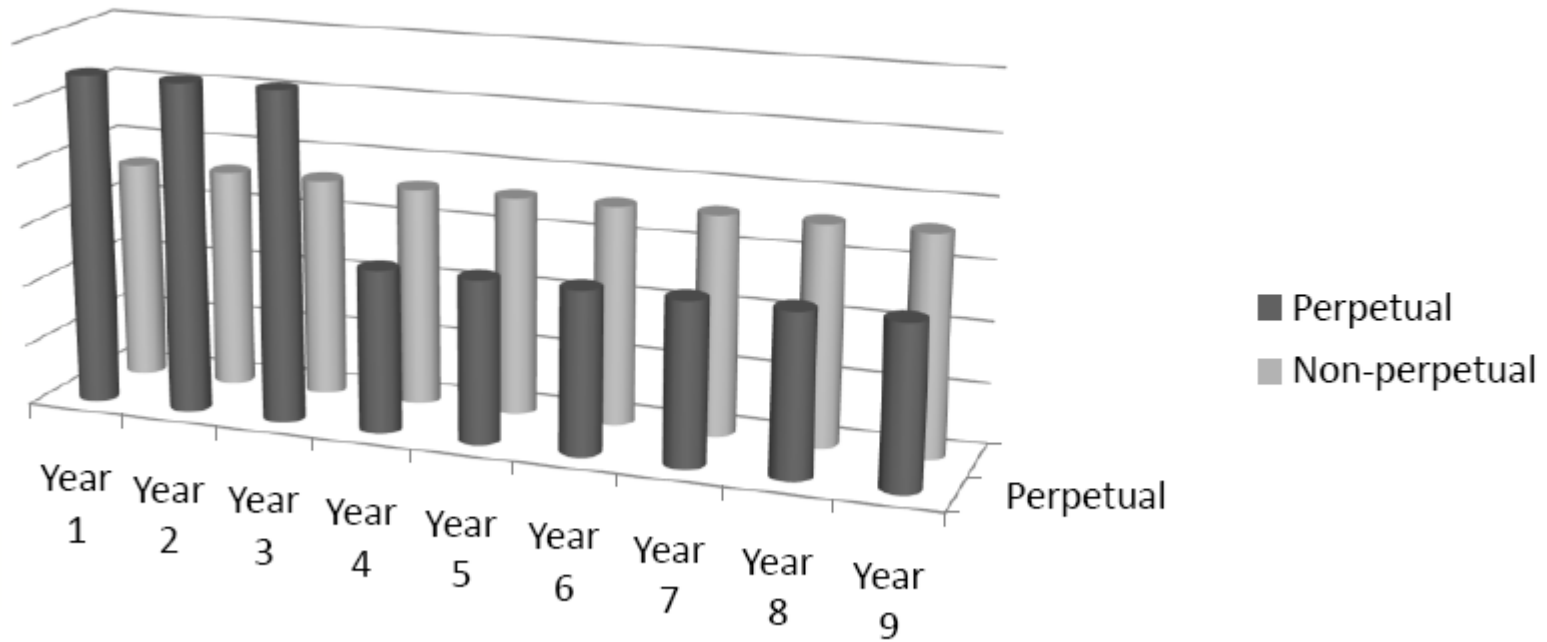
- 1) Продовження строку дії на 3 роки: L + SA
- 2) Buy out – це викуп ліцензій, що дорівнює: розмір останнього річного платежу \*1,75
- 3) Видалення всього ПЗ, що використовувалося за угодою

# Рівні цін та знижок ЕА

Рівень А	250-2399 ПК
Рівень В	2400-5999 ПК
Рівень С	6000-14 999 ПК
Рівень D	15 000 та більше ПК

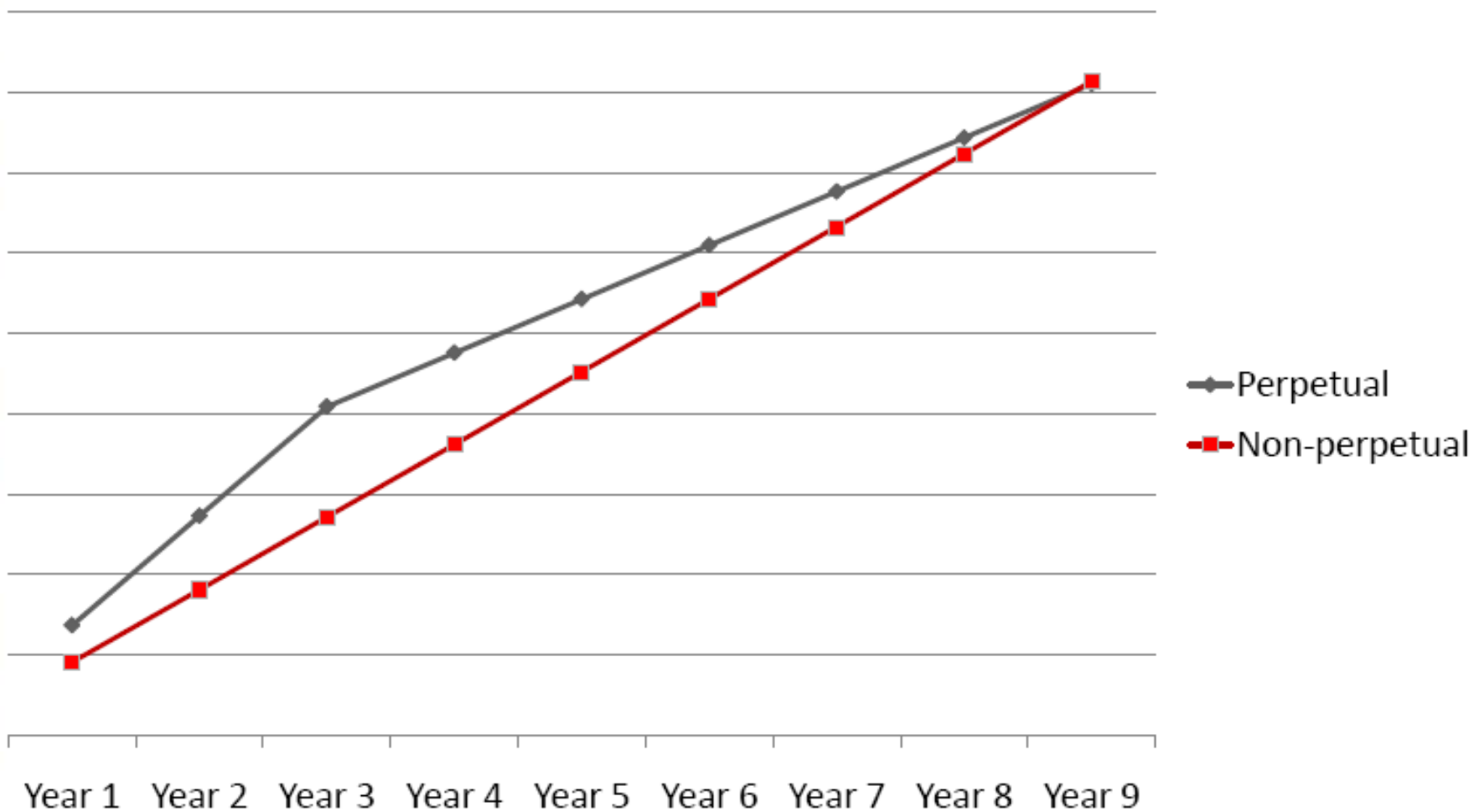
# Постійні чи тимчасові ліцензії?

Щорічні витрати

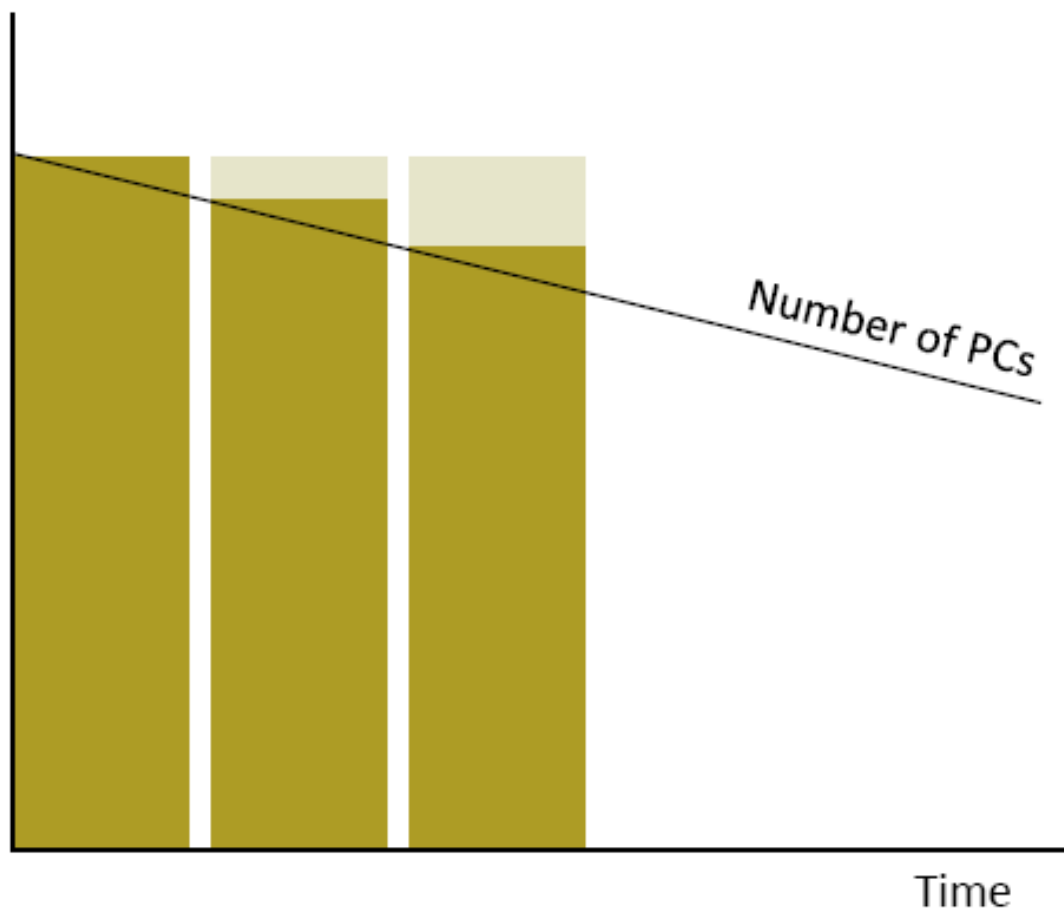


# Постійні чи непостійні?

Кумулятивні витрати



# EAS, к-сть ПК зменшується



# Переваги корпоративних угод для ВСЬОГО П-СТВА

- Зниження ризику неліцензійного використання програмного забезпечення

протягом дії угоди Enterprise Agreement (OV company wide) замовник отримує право використовувати ліцензовані продукти на всіх ПК в організації, включаючи нові ПК, добавлені після підписання угоди

- Можливість повністю контролювати витрати на придбання ПЗ

вартість ліцензії в розрахунку на один ПК – постійна протягом строку дії угоди, автоматичне включення опції Software Assurance дозволяє застрахуватися від можливого підвищення цін у зв'язку з виходом нових версій

# Переваги корпоративних угод для ВСЬОГО П-СТВА

- Зниження сукупної вартості володіння (ТСО)
  - Щорічні платежі - уникнення одноразових значних інвестицій на ПЗ
  - Стандартизація на платформі Microsoft – суттєве скорочення витрат на навчання та підтримку користувачів (крім того, ELearning, Training vouchers, Technet)
- Можливість використання останніх продуктів Microsoft (Software Assurance)
  - Немає необхідності відслідковувати використовувані версії – скорочення адміністративних витрат і незапланованих витрат на придбання нових версій

# Де можна знайти правила ліцензування та використання продуктів

**Product Use Rights** – документ про ліцензійні права на використання програмних продуктів Microsoft:

- операційні системи
- додатки
- серверні програми (групи серверів: операційні серверні продукти, серверні\клієнтські, процесорні, керування, спеціалізовані,)
- онлайн служби
- Product Use Rights оновлюється щоквартально.
- Для коробкових і OEM версій – End User License Agreement (EULA) на кожен продукт

**Product List** – документ про чинний перелік продуктів, їх склад, зміни у зв'язку з виходом, можливості міграції, певні акції, переваги Software Assurance та їх к-сть для замовників.

- Product List оновлюється щомісячно.

Доступність на : [www.microsoft.com/licensing/contracts](http://www.microsoft.com/licensing/contracts)

**Корисне посилання з відповідями на найпоширеніші питання:**

<http://www.microsoft.com/rus/microsoft4you/>



# Інструмент відстужування ліцензій MVLS

- Після активації угоди замовник, за вказаною ним електронною адресою, отримує запрошення зареєструватися на сайті MVLS  
<http://licensing.microsoft.com>
- Сайт MVLS - захищений веб-ресурс для відстеження замовлених ліцензій, керування ними, отримання ключів установки, скачування носіїв та адміністрування переваг підтримки Software Assurance (навчання, техпідтримка, інструменти)



## Добро пожаловать на веб-узел Microsoft Volume License Services (MVLS)

**Управляйте своими лицензионными соглашениями и учетными записями в интерактивном режиме!**

**Соглашения:** Просмотрите свои соглашения, лицензии, заказы и ключи многократной установки.

**Ключи многократной установки:** Получите ключи многократной установки.

**Файлы для загрузки продукта:** Загрузка программного обеспечения из пакетов подписки на носители и пакетов преимуществ Software Assurance или MSDN.

**Управление доступом пользователей:** Управляйте сами и привлекайте пользователей к управлению лицензионными соглашениями с помощью MVLS.



Для получения доступа к MVLS, выполните [вход](#) или [создайте учетную запись Microsoft Passport Account](#), чтобы обеспечить безопасность своих данных и конфиденциальных сведений. [Создайте код Windows Live™](#), чтобы обеспечить конфиденциальность и безопасность личных сведений.

Требуется помощь? Обратитесь [в службу поддержки](#), чтобы получить ссылки и контактную информацию, которые помогут вам решить проблемы, связанные с корпоративным лицензированием.

# Microsoft License Advisor

Онлайн-ресурс для клієнтів,  
допомагає знайти і вибрати  
необхідні продукти MS та  
програму ліцензування

[www.microsoft.com/licensing/mla](http://www.microsoft.com/licensing/mla)

## Переваги

- Локалізований сайт
- Повний набір продуктів Microsoft
- Інформація про ліцензування та взаємозалежність продуктів
- Орієнтовні роздрібні ціни (без податків та зборів)

